



PROGRAMA

1. **CARRERA:**
Doctorado en Ciencia Política y Doctorado en Relaciones Internacionales
2. **SEMINARIO:**

Economía Política Contemporánea
3. **AÑO ACADÉMICO:** 2017
4. **SEDE:** Centro
5. **COMPOSICIÓN DE LA CÁTEDRA:** Dr. Pablo MÍGUEZ-Dr. Juan FAL
6. **ASIGNACIÓN HORARIA:** 60hs
7. **FUNDAMENTACIÓN DEL SEMINARIO EN LA CARRERA:**
8. **EJE/ÁREA EN QUE SE ENCUENTRA LA MATERIA/SEMINARIO DENTRO DE LA CARRERA:** Ciclo de Formación Disciplinaria
9. **OBJETIVOS DE LA MATERIA/SEMINARIO:**

El objetivo central es brindar a los alumnos una aproximación a la Economía Política desarrollada a lo largo del siglo XX a partir de los principales problemas abordados por esta disciplina y haciendo especial referencia a los procesos históricos que condicionaron dichos aportes teóricos.

Este objetivo se complementa con un recorrido por las principales escuelas contemporáneas de la Economía Política para reflexionar sobre su lugar en la construcción de la teoría económica y su importancia para análisis de la situación del capitalismo actual.

10. UNIDADES TEMÁTICAS, CONTENIDOS, BIBLIOGRAFÍA POR UNIDAD TEMÁTICA:

1-Introducción a la Crítica de la Economía Política.

Aspectos epistemológicos en torno a la perspectiva histórica y la teoría económica. Nociones de individualismo y holismo metodológicos. Los supuestos metodológicos y el reduccionismo en las teorías económicas. Problemas y tópicos principales de la economía política. Origen y evolución de la Economía clásica. Marx y la crítica de la Economía Política: la mercancía y el valor. El dinero y el capital. La producción y la circulación. Plusvalía absoluta y relativa. Manufactura y Gran Industria.

Bibliografía

Polanyi, Karl (1992): *La gran transformación*, FCE, México.

Míguez, Pablo (2009): “El nacimiento del Estado Moderno y los orígenes de la Economía Política” en *Nómadas. Revista Crítica de Ciencias Sociales y Jurídicas*, N° 22, Enero-Junio de 2009, Universidad Complutense de Madrid.

Bibliografía complementaria:

Dumont, Louis; *Homo aequalis, génesis y apogeo de la ideología económica*.

Dobb, M. (1992), *Teorías del valor y de la distribución desde Adam Smith*, Buenos Aires Siglo XXI.

Roll, Eric (1994): *Historia de las doctrinas económicas*, Fondo de Cultura Económica. Pags. 230 a 272.

2-Revolución industrial

Origen, difusión y transformaciones tecnológicas, económicas, sociales y políticas involucradas. El nuevo orden económico mundial liderado por Gran Bretaña y el papel económico de América.

Bibliografía:

Arrighi, Giovanni y Beverly J. Silver (2001). Caos y orden en el sistema mundo moderno, Akal, Madrid. (Caps. I, II, III y IV).

Headrick, Daniel (2011). El poder y el imperio, Crítica, Barcelona. (Cap. III).

Hobsbawm, Eric (2001). La era de la Revolución, Crítica, Barcelona. (Caps. II y IX).

Bibliografía complementaria:

Coriat, Benjamin (2001). El taller y el cronometro. Siglo XXI, México.

Marx, Karl (1998). “Maquinaria y gran industria”, en Marx, Karl, El Capital, Siglo XXI, Buenos Aires. (Cap. XIII).

Headrick, Daniel (2011). El poder y el imperio, Crítica, Barcelona. (Caps. I y II).

3.-Los procesos revolucionarios en los Estados Unidos de América y en Francia.

Segunda revolución industrial y nuevas formas de producción: el ascenso de los Estados Unidos como potencia mundial y de los países de industrialización tardía (Alemania, Japón, etc.). La doctrina Monroe. Imperialismo y expansión industrial.

Bibliografía:

Arrighi, Giovanni (1999). El largo siglo XX, Akal, Madrid. (Caps. I y II).

Howard Zinn (2004). La otra historia de los Estados Unidos, Siglo XXI, México.

Soboul, Albert (1981). La Revolución Francesa, Hyspamerica, Madrid. (Introducción y conclusión).

Bibliografía complementaria:

Arrighi, Giovanni y Silver, Beverly J. (2001). Caos y orden en el sistema mundo moderno, Akal, Madrid.

Cockcroft, James (2001). América Latina y Estados Unidos, Siglo XXI. México

Furet, F (1980). Pensar la Revolución Francesa, Petrel, Barcelona. (Cap. I y apartado II).

Hart, John, M. (2010). Imperio y revolución, Editorial Oceano, México. (Cap. III).

Sanchez y Guerra, Ramiro (1964). La expansión territorial de Estados Unidos. A expensas de España y de los países Hispanoamericanos. 2º edición. Editorial Nacional de Cuba, Cuba. (Caps. VII y VIII).

Saxe Fernández, John (2006). Terror e Imperio. La hegemonía política y económica de Estados Unidos, Random House Mondadori, México. (Caps. I y II).

Selser, Gregorio (2010). Cronología de las intervenciones extranjeras en América Latina, Biblioteca Camena, Archivo Gregorio Selser, México.

4-La Primera Guerra Mundial y sus consecuencias para América Latina.

La revolución socialista en Rusia: la formación del bloque socialista y su evolución.

Bibliografía:

Bulmer-Thomas, Víctor (2008). La historia económica de América Latina desde la independencia, FCE, México. (Cap. VI)

Halperin Donghi, Tulio, et. al. (2002). Historia Económica de América Latina. Desde la independencia a nuestros días, Crítica, Barcelona. (Caps. III y IV).

Bibliografía complementaria:

Carr, Edward (1983). La revolución rusa de Lenin a Stalin, 1917-1929, Alianza, Madrid. (Varios capítulos).

Bailer, S (1988). Stalin's successors. Leadership, stability and change in the Soviet Union, New York, Cambridge University Press. (Caps. I y II).

Trotsky, León (2001). Historia de la revolución rusa, Editorial Antídoto. (Cap. I).

Tópicos de Economía Crítica

5.- El proceso de Acumulación de capital y la Crisis desde una perspectiva histórica.

Las fases de la evolución del capitalismo. Factores relevantes para identificar las etapas del capitalismo. La Gran Depresión de 1873. Procesos de concentración y centralización del capital. Capitalismo de estado. Oligopolios e innovación tecnológica. El taylorismo y el control sobre la mano de obra.

Bibliografía:

Hobsbawm, Eric (1987): *La era del Imperio 1875 - 1914*. Editorial Crítica. Barcelona 1998. Capítulos 2 y 3

Dobb, Maurice (1971): *Estudios sobre el desarrollo del capitalismo*. Buenos Aires, Siglo XXI, 1971. Cap. 7.

Harvey, David (1998): *La condición de la posmodernidad.*, Amorrortu Editores, Buenos Aires.

6.- La Crisis en la Teoría Económica.

Las teorías de las crisis en la economía política clásica. La crisis en la economía marxista. Los debates sobre la crisis terminal. Excedente y acumulación en el capitalismo. Las crisis de acumulación y regulación. Las crisis cíclicas. Papel de las crisis en el relanzamiento del proceso de acumulación. El papel de la competencia y de la innovación tecnológica. Crisis de realización, crisis de subconsumo y crisis de sobreproducción. Límites de los enfoques teóricos convencionales. El mercado de trabajo y el mercado de dinero: mercancías con particularidades diferenciadoras. El capital y su mensurabilidad.

Bibliografía:

Mandel, Ernst (1986): *Las Ondas Largas del desarrollo Capitalista. La Interpretación Marxista*, Madrid, Siglo XXI, 1986, caps. 1 y 2.

Shaikh, Anwar (1991): *Valor, Acumulación y Crisis*, Bogotá, Tercer Mundo Editores, 1991, c. 6., pp. 251-298.

Bibliografía complementaria:

Keynes, John M. *Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero*. Fondo de Cultura Económica, México. Cap. 1, 2, 3 y 24

Sweezy, Paul (1945): *Teoría del desarrollo capitalista*. México, Fondo de Cultura Económica, Cap. 10 y 11.

7-La crisis de 1929-30:

Las políticas de recuperación en EEUU y en Europa e impactos en América Latina y el Caribe. La cuestión del desarrollo y la dependencia: nacimiento, auge y ¿muerte? Principales pensadores y problemas del desarrollo en América Latina. La estrategia de industrialización por sustitución de importaciones: etapas y límites.

Bibliografía:

Ocampo (2004). “América Latina y la economía mundial en el largo siglo XX”, Trimestre Económico, Vol. 71, N° 284 (4) (octubre – diciembre, 2004), pp. 725-786, FCE, México.

Prebisch, Raúl y Martínez Cabañas, Gustavo (1949). “El desarrollo económico de la América Latina y alguno de sus principales problemas”. El trimestre Económico, Vol. 16, N° 63 (3) (julio-septiembre 1949), pp. 347-431, FCE, México.

Rapoport, Mario y Brenta Noemí (2010). Las grandes crisis del capitalismo contemporáneo. Editorial Capital Intelectual, Le Monde diplomatique, Buenos Aires. (Caps. I y V).

Bibliografía complementaria:

Devés Valdés, Eduardo (2003). El pensamiento latinoamericano en el siglo XX. Tomo II, Editorial Biblos, Buenos Aires. (Cap. I).

Frank, André Gunder (1972 2ed). Lumpenburguesía: lumpendesarrollo. Dependencia, clase y política en Latinoamérica, Editorial Laia B, Chile. (Caps. VI, VII y VIII).

8-La Segunda Guerra Mundial y sus consecuencias:

El nuevo orden político y económico internacional. El surgimiento de la República Popular China. El desarrollo de la Guerra Fría y los procesos de descolonización y “no” alineamiento.

Bibliografía:

Block, Fred. L. (1989). Los orígenes del desorden económico internacional, FCE, México. (Caps. II, III, IV y VI).

Bulmer-Thomas, Víctor (2008). La historia económica de América Latina desde la independencia, FCE, México (Cap. VIII).

Van der Wee, Herman (1986). Historia económica mundial. Prosperidad y crisis. 1945-1980, Crítica, Barcelona. (Varios capítulos).

Bibliografía complementaria:

Arrighi, Giovanni (1999). El largo siglo XX, Akal, Madrid.

Chomsky, Noam (1997). El Nuevo orden mundial (y el Viejo), Crítica, Barcelona. (Cap. I).

Veraza, Jorge (2004). El siglo de la Hegemonía Mundial de Estados Unidos, Ítaca, México. (Varios capítulos).

9- El rol del Estado en las teorías del desarrollo económico

El origen de las teorías del desarrollo. Centro y periferia. Desarrollo e industrialización. El estado como agente relevante del desarrollo. La crisis de los setenta y del paradigma desarrollista. El avance neoliberal y la crisis de las nuevas teorías del desarrollo. El Consenso de Washington y las políticas *market-friendly*. Crisis del neoliberalismo y nuevo desarrollismo.

Bibliografía:

Arndt, H.W. (1981): *Desarrollo Económico. La historia de una idea.*, Ed. Rei Argentina, Buenos Aires.

Bustelo, Pablo (1998): *Teorías contemporáneas del desarrollo económico*, Ed. Síntesis, Madrid.

Bibliografía complementaria:

Ocampo, J. A. (1998): "Mas allá del Consenso de Washington: una visión desde la CEPAL" en Revista de la CEPAL N° 66, diciembre de 1998.

Rodrik, D. (2000): "Estrategias de Desarrollo para el Próximo Siglo", Institute for Developing Economies, Japan External Trade Organization, Enero 2000, Chiba, Japón

10.- El Estado y su dimensión económica.

La regulación internacional de la economía de posguerra. La consolidación del régimen fordista. La recomposición keynesiana del capitalismo. El financiamiento de las instituciones del estado de bienestar. Crisis del Estado keynesiano benefactor. Teorías recientes sobre el Estado en el capitalismo.

Bibliografía

Míguez, Pablo (2010): "El debate contemporáneo sobre el Estado en la teoría marxista: su relación con el desarrollo y la crisis del capitalismo." en *Estudios sociológicos*, N° 84 (Volumen XVIII, N° 1, pag.:643-689, septiembre-diciembre, 2010) El Colegio de México, México DF.

Gough, Ian (1982): *Economía política del Estado del bienestar*. Madrid, H. Blume, 1982. Cap. 3 al 7.

Bibliografía complementaria:

Evans, Peter (1996): "El Estado como problema y como solución", *Desarrollo Económico*, vol 35, N° 140, enero.marzo p.538.

Jessop, Bob (1999): *Crisis del Estado de Bienestar. Hacia una nueva teoría del Estado y sus consecuencias sociales.*, Siglo del Hombre, Bogotá.

11- La dimensión internacional del Estado y los procesos de regionalización.

Los procesos de regionalización y el modelo de la Unión Europea. Diferencias en el desarrollo de la forma-estado en las diversas regiones. Distintos niveles de la integración económica: Zonas de libre comercio, Uniones aduaneras, Mercados Comunes, Uniones económicas y monetarias. La regionalización en América Latina: el caso del MERCOSUR.

Bibliografía

Appleyard, Dennis y Field, Alfred (1995): *Economía Internacional*, Irwin. Cap 18.

Requeijo, Jaime (2002): *Economía Mundial*, Ed. Mac Graw Hill, Madrid, 2002. Cap.2.

Bibliografía complementaria:

Morata, Francesc (1999) *La Unión Europea: Procesos, actores y políticas.*, Ariel, Barcelona.

La globalización y la reconfiguración del rol del Estado. Los movimientos del capital global y las posibilidades de regulación. Los procesos de integración regional como situaciones intermedias entre la regulación nacional y la regulación global.

Bibliografía

Hirsch, Joachim (1999): "Globalización del capital y la transformación de los sistemas de estado: del "estado de seguridad" al "estado nacional competitivo", en Cuadernos del Sur 28, Buenos Aires.

Negri, Antonio y Hardt, Michael (2002): *Imperio.*, Paidós, Buenos Aires.

Bibliografía complementaria:

-Míguez, Pablo (2016): "Capital Global, Integración regional y Estados nacionales en el siglo XXI. Mas allá de las teorías del imperialismo y de las Relaciones internacionales." en *Revista Estado y Políticas Públicas* N° 8. Mayo-septiembre 2017 (en prensa).

Sassen, Saskia (2007): "El estado frente a la economía global y las redes digitales" en Sassen, S. (2007): *Una sociología de la globalización*, Ed. Katz, Buenos Aires.

12- La economía internacional desde la crisis de 1973.

La crisis de 1973: crisis del sistema y crisis en el sistema. El fin del sistema de Bretton Woods, las sucesivas crisis del petróleo y el fin de los años dorados del capitalismo. Endeudamiento de las economías centrales y periféricas. Crecimiento lento y recesión en las economías centrales. La caída de las economías socialistas.

Las crisis financieras de los años noventa y 2000: Europa, México, Asia y Sud América. La crisis financiera internacional de 2008. Diferentes hipótesis y teorizaciones sobre el estado actual del capitalismo.

Bibliografía

Harvey, David (2000): *La condición de la posmodernidad*, Ed. Akal, Madrid, 2000. Segunda Parte: La transformación económico-política del capitalismo tardío del siglo XX.”

Brenner, Robert (2003): *Después del boom. Un diagnóstico de la economía mundial.*, Rev. Cuadernos del Sur N° 35, 2003.

Duménil, Gérard y Lévy, Dominique (2002): “Salida de crisis, amenaza de crisis y nuevo capitalismo”, disponible en <http://www.cepremap.ens.fr/levy/>

Brenner, Robert (2003): “Después el Boom. Un diagnóstico sobre la economía mundial” en Cuadernos del Sur N° 35, mayo de 2003.

Bibliografía complementaria:

Chesnais, François (2001): *La mundialización financiera. Génesis, costo y desafíos*. Ed. Losada, Buenos Aires. Prólogo y Capítulo 1.

Marazzi, C. A. (2009): “La violencia del capitalismo financiero”, en *La gran crisis de la economía global*, Edición Traficantes de Sueños, Madrid, pp. 99-124.

Fumagalli, A. (2009): “Crisis económica global y *governance* económico social”, en *La gran crisis de la economía global*, Edición Traficantes de Sueños, Madrid, pp. 99-124.

13-La crisis capitalista de mediados de los años setenta y la reforma neoconservadora del estado de compromiso social:

Transformaciones tecnoproductivas. Mundialización del capital e integración en bloques regionales. Las reformas en los países del bloque socialista.

Bibliografía:

Block, Fred L. (1989). Los orígenes del desorden económico internacional, FCE, México. (Caps. VI y VII).

Rapoport, Mario y Brenta Noemí (2010). Las grandes crisis del capitalismo contemporáneo, Capital Intelectual, Le Monde diplomatique, Buenos Aires. (Caps. I y IV).

Van der Wee, Herman (1986). “El camino hacia un nuevo orden económico mundial”, en Van der Wee, Herman, Historia económica mundial. Prosperidad y crisis. 1945-1980, Crítica, Barcelona.

Bibliografía complementaria:

Arana, Mariano (2012). “Los cambios en los regímenes de acumulación desde la posguerra hasta la crisis de 2008”, mimeo.

14- Apertura económica, financiarización de la economía y ciclos de endeudamiento.

Las transiciones a la democracia y las reformas neoliberales del estado. Los procesos de desindustrialización, fragmentación, exclusión e incremento de las desigualdades sociales.

Bibliografía:

Bulmer-Thomas, Víctor (2008). La historia económica de América Latina desde la independencia, FCE, México. (Cap. XII).

Chesnais, Françoise (Comp.) (2001). La mundialización financiera, Losada, Buenos Aires. (Caps. I, IV, V y VIII).

Bibliografía complementaria:

Ffrench-Davis, Ricardo, et al. (1997). “Las economías latinoamericanas, 1950-1990”, en Bethell Leslie (ed.), Historia de América Latina, 11. Economía y sociedad desde 1930, Crítica, Barcelona.

Harvey, David (2007). Historia del Neoliberalismo, Akal, Madrid. (Caps. III y V).

Rapoport, Mario y Brenta Noemí (2010). Las grandes crisis del capitalismo contemporáneo, Editorial Capital Intelectual, Le Monde diplomatique, Buenos Aires. (Cap. II).

11. RECURSOS METODOLÓGICOS:

Los temas se desarrollarán en catorce clases teóricas y presenciales. Los grupos deberán participar activamente de las mismas.

12. MODALIDAD DE EVALUACIÓN PARCIAL:

Los alumnos deberán efectuar dos exámenes parciales sobre las lecturas y los temas discutidos en las clases teóricas. El segundo parcial podrá ser reemplazado por una monografía integradora. Para mantener la condición de alumno regular, se deberá aprobar por lo menos uno de los parciales domiciliarios. El parcial eventualmente no aprobado, así como la ausencia a uno de ellos, deberá ser recuperado sin ningún tipo de excepción.

13. RÉGIMEN DE PROMOCIÓN Y EVALUACIÓN FINAL:

De la evaluación de los parciales surgirán dos calificaciones que habilitarán al alumno para la evaluación final si y sólo si ambas calificaciones no son inferiores a 4 (cuatro). Los alumnos que aspiren a la promoción directa, además de aprobar ambos parciales, deberán alcanzar un promedio de al menos 7 (siete) puntos.

14. FIRMA DE DOCENTES:

15. FIRMA DEL DIRECTOR DE LA CARRERA